

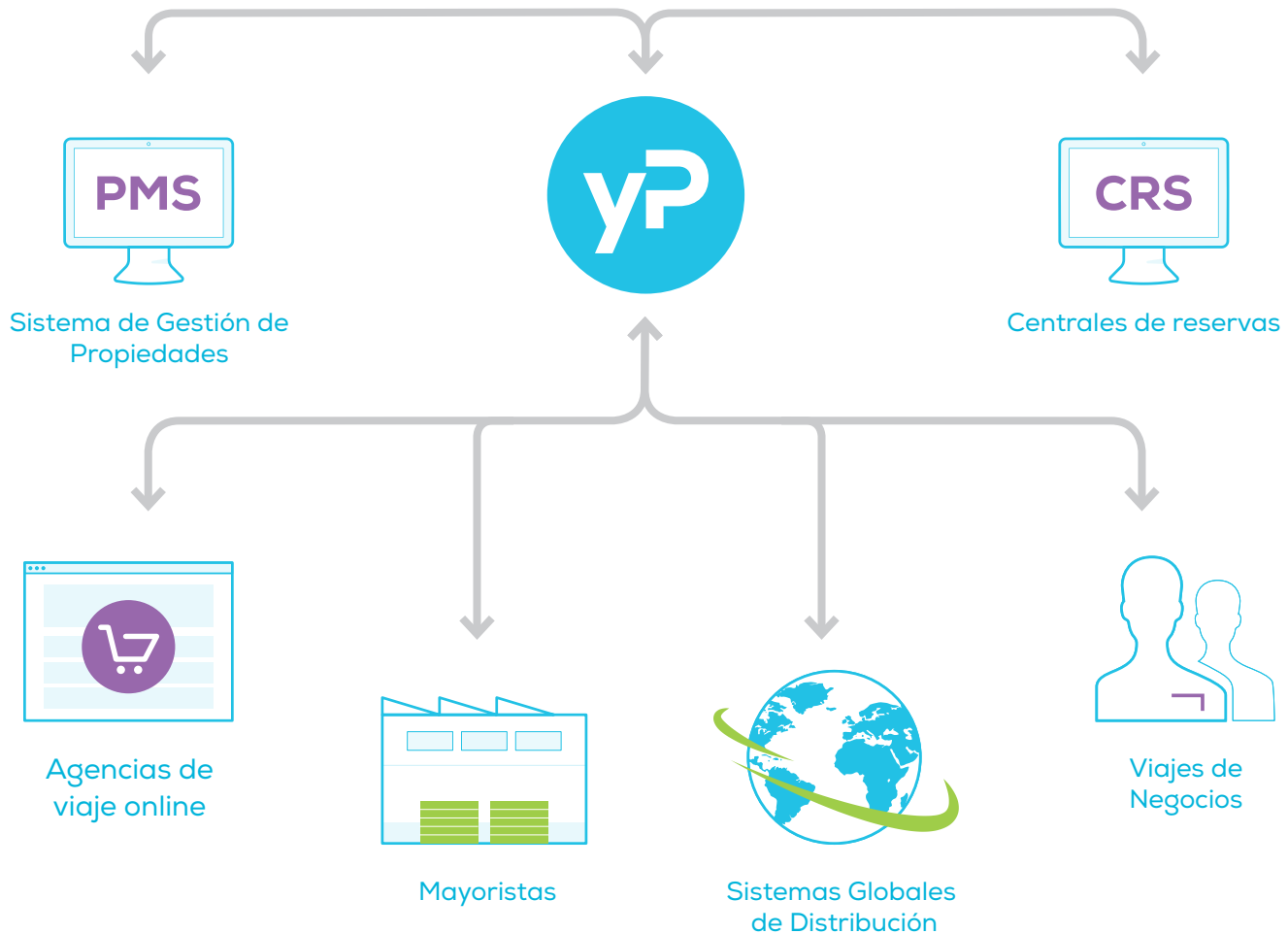
CHANNEL MANAGER

Qué es el Channel Manager?

El channel manager de YieldPlanet permite gestionar, desde un solo punto de control, con eficiencia y eficacia, toda su distribución online incluyendo las Agencias de Viajes Online (OTA), Sistemas Globales de Distribución (GDS), así como Centrales de Reservas (CRS) y el propio Motor de Reservas del hotel.

Las sofisticadas capacidades de esta herramienta le permiten, mediante una interfaz intuitiva, automatizar la gestión y la transmisión de tarifas, disponibilidad, inventario y restricciones.

Así mismo ofrece funciones analíticas, que ayudan a tomar las decisiones necesarias para poder gestionar los ingresos y beneficios de su hotel.



2 500

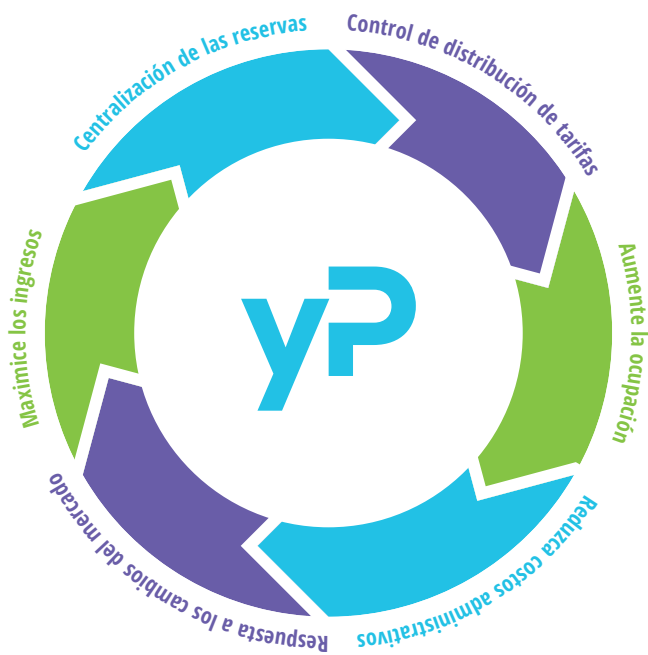
hoteles en todo el mundo

300

OTAs

Solicite una demo personalizada a través de nuestra página

www.yieldplanet.com



Integración con PMS

Integre toda su distribución online a su PMS de forma transparente. El Channel Manager está integrado con los principales PMS existentes en el mercado.

Paridad de tarifas y estrategia de precios diferenciada

Garantice la coherencia de tarifas que permita tener paridad de precios e implemente una estrategia de fijación de precios diferenciada basada en reglas sencillas.

Cupo compartido

Maximice sus reservas ofreciendo todas sus habitaciones disponibles a través de todos los canales. El cupo compartido mantiene un registro de sus reservas y cancelaciones, para ajustar la disponibilidad y enviar actualizaciones a todos los portales.

Protección del overbooking

Minimice el riesgo del overbooking. Cuando el cupo baja a 0, el Channel Manager automáticamente detiene las ventas y le envía una alerta por mail.

Plataforma multi-moneda

Haga más fácil la compra ofreciendo sus precios en la moneda del cliente. El channel manager posee una plataforma multi-moneda, que convierte su moneda base en la moneda de destino.

Interfaz amigable

Encuentre todo lo que necesite, navegue con facilidad y realice todas las tareas de forma rápida y sin esfuerzo.

Planes de precios basados en reglas

Defina un tipo de habitación base, planes de precios, reglas de precio y deje que el Channel Manager calcule todas las tarifas para todas las habitaciones automáticamente.

Parrilla de precios

Predefina hasta 20 tipos de precios por tipo de habitación y plan de precios. Asigne diferentes niveles y aplíquelos para gestionar mejor sus tarifas Rack y tarifas BAR.

Gestión avanzada de planes de precios

El Channel Manager también permite gestionar cada plan de precios de forma individual.

Rendimiento de los canales de venta

Evalúe el rendimiento de cada canal de venta conectado al Channel Manager, con información de reservas e ingresos en tiempo real. Identifique la utilidad y compare los canales para hacer ajustes y optimizar su portafolio de canales de venta online.

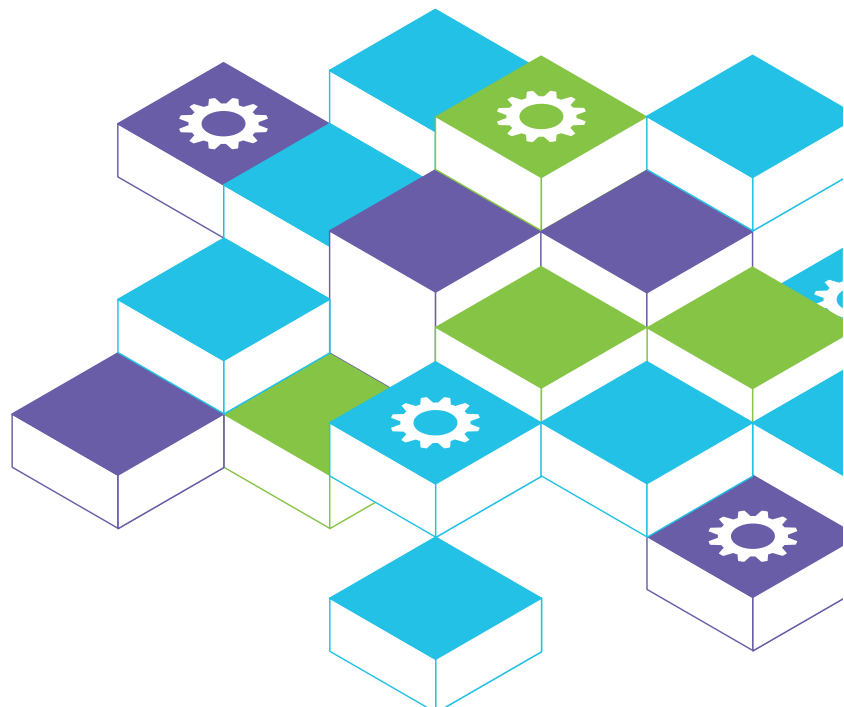
Rendimiento del Hotel

Descubra las reservas e ingresos obtenidos de un sólo vistazo. Visualice la ocupación y el pick up general o por tipo de habitación, en tiempo real o seleccionando un período de tiempo en concreto. Monitorice su ranking en los portales de las principales OTAS.

Accesible, sin comisiones.

No hay comisiones ni costes ocultos con el Channel Manager. Con precios competitivos, está disponible a un valor fijo ya sea anual, trimestral o mensual.

La estructura modular de la herramienta le permite arrancar con las funcionalidades que hoy necesita e ir activando funcionalidades adicionales cuando le sean necesarias.



YieldPlanet

Wał Miedzeszyński 630
03-994 Warsaw, Poland
+48 22 769 38 05
sales@yieldplanet.com
www.yieldplanet.com

Distribuidor Oficial: Alojapro

Av. Ernest Lluch, 32 Torre TCM 2,
4º4ª 08302 Mataró Barcelona
+34 93 766 48 66
info@alojapro.com
www.alojapro.com